

▶ COMO HACER NEGOCIOS.....1, 2, 3, 4

○ Número 4 | ○ Volumen 1 | ○ Año 06

▶ MERCADOS: GASEOSO, ESTA EL TRIGO SOBRE APRECIADO?.....5

▶ NOTICIAS: EL CBOE TOMA POR ASALTO NUEVA YORK...6

Futuros Trading

SU ALTERNATIVA DE INVERSION

Operar en futuros es similar a otros negocios. Mientras parece mas fácil desde el lado opuesto del escritorio, como cualquier emprendimiento comercial, hay muchas trampas inesperadas que te pueden mantener en rojo..

Como Hacer Negocios

Desde afuera la operativa en futuros parece ser el negocio perfecto : no jefe, no empleado, un horario flexible e ingresos potencialmente ilimitados. Como resultado mucha gente consigue entrar a la operativa sin un conocimiento exacto de lo que implica la operativa en si. Muchos aprendices de operadores empiezan comprando y vendiendo grandes posiciones en acciones de empresas, fondos negociados en bolsa y materias primas, sin tener un desarrollo

lógico de los negocios o un buen plan para operar.

Sin embargo este entusiasmo es importante, cuando se embarca en un negocio con tanto impetu y falta de previsión necesariamente esta destinado a fracasar. Usando un sistema para planificar las inversiones, puede incrementar las posibilidades de éxito.



PERSPECTIVA PROFESIONAL

Es importante ver la operativa como un negocio a medio o tiempo completo, no como un pasatiempo o un trabajo. Como un pasatiempo, la operativa es frustrante y costosa. Simplemente jugar con las inversiones previene a los operadores para que ganen habilidad y experiencia necesaria para llegar a ser ganadores constantes. Si usted quiere un pasatiempo caro, compre un bote. Si usted quiere hacer dinero con esta operativa, tomelo con seriedad.

Como un empleo, la operativa puede llegar a ser mas frustrante porque después de un día duro de trabajo, los operadores pueden terminar perdiendo dinero ese día. Imáginese a alguien diciendole "Usted hizo un trabajo excepcional hoy contra todo pronóstico. Ahora gíreme un cheque por \$1,000 dólares."

Muchos empleos proporcionan estabilidad, funcionan basados en un ingreso estable ,con una curva ascendente. En esta operativa no necesariamente pasa esto. Aunque hay muchas satisfacciones en la operativa, es mas satisfactorio poner en funcionamiento un negocio donde su nombre este en la puerta. Puede ser mas provechoso y recompensante cuando es tomada con una perspectiva correcta.

Los propietarios de negocios mas exitosos intentan mantenerse en su negocio por un largo periodo y comprenden que los riesgos que implican los esquemas de hacerse-rico-rapidamente a menudo llevan hacia el desastre. Como en los negocios, la operativa no siempre puede proporcionar ganancias en un corto periodo. Es importante comprender la diferencia entre la ganancia bruta y los gastos (incluyendo las pérdidas) a través del tiempo crea las ganancias netas (o pérdidas) en el negocio de inversión. Las operaciones ganadoras no pueden ser consideradas beneficiosas porque ellas deben combinarse con las pérdidas en las operaciones y otros gastos para poder determinar al final de la jornada el resultado de la operativa.

Solo a través del tiempo se desarrollará una substancial ganancia en los negocios, y los propietarios de negocios exitosos deben tomar este punto de vista a largo plazo. "El informe mensual" (ver gráfico) muestra un promedio de ganancias y pérdidas mensual de un sistema de inversiones. Aunque este sistema mostró una pérdida durante cuatro de los últimos doce meses, consiguio lograr un rendimiento neto de ganancias de \$5,070. La estadística puede ayudar a los operadores a desarrollar un plan comprensivo para la operativa de inversiones.

Mark-To-Market Period Analysis:

Period	Net Profit	% Gain	Profit Factor	# Trades	% Profitable
8/1/2006	(\$965.00)	-2.90%	0.57	10	40.00%
7/1/2006	\$925.00	2.89%	1.56	10	53.33%
6/1/2006	\$3,125.00	10.88%	2.89	13	53.85%
5/1/2006	\$925.00	2.90%	1.67	10	53.33%
4/1/2006	(\$965.00)	-1.95%	0.58	11	45.45%
3/1/2006	\$290.00	1.01%	1.22	14	50.00%
2/1/2006	(\$1,545.00)	-5.11%	0.31	10	33.33%
1/1/2006	\$1,485.00	5.99%	2.36	10	60.00%
12/1/2005	(\$947.00)	-2.18%	0.6	14	42.86%
11/1/2005	\$525.00	1.82%	1.43	13	53.85%
10/1/2005	\$1,290.00	4.67%	2.13	14	64.29%
9/1/2005	\$300.00	1.10%	1.21	16	43.75%
8/1/2005	\$30.00	0.11%	1.03	12	50.00%
7/1/2005	\$905.00	3.04%	2.13	13	61.54%
6/1/2005	(\$485.00)	-1.80%	0.67	10	40.00%
5/1/2005	\$780.00	2.96%	1.71	12	66.67%

Informe Mensual

PLANIFICANDO LA OPERATIVA

Desarrollar un plan para la operativa como parte de los negocios en general puede parecer una tarea desalentadora, especialmente para un operador principiante. Sin embargo, la operativa ofrece ventajas únicas que no estan disponibles en muchos otros negocios: se hicieron pruebas para estudiar la capacidad de la operativa de este sistema con una base de datos histórica. Imagínese que abre un nuevo almacen de ventas al por menor y esta tratando de hacer proyecciones reales para el primer año de operación. Ahora imagínese teniendo acceso al archivo de los movimientos de los últimos cinco años y que el almacen ha sido abierto en el mismo sitio.

Los archivos deberian proporcionar estadísticas razonables sobre la proyección del negocio. Aunque ello no deberia garantizar los mismos resultados en el futuro, sin embargo estas estadísticas proporcionarian confianza de que el plan de negocios es viable. Desarrollando un sistema para la operativa alrededor de pruebas históricas puede ofrecer el mismo tipo de información estadística, muy valiosa para a ayudar a desarrollar un plan efectivo para la operativa. Sin embargo usando programas de computación modernos para la operativa y datos históricos de un mercado, los operadores pueden probar los méritos de un sistema antes de iniciar la operativa.

DOS RESPONSABILIDADES

La operativa requiere que los individuos se conviertan en pèritos de dos diferentes diciplinas: desarrollo de sistemas y la operativa en si. Mientras ambos aspectos son importantes, cada uno requiere fijar diferentes habilidades y responsabilidades. El desarrollador del sistema debe visualizar el proyecto en general y es responsable de la planificacion del negocio en general. Esto incluye escoger los mercados, desarrollar sistemas para administrar el dinero y establecer un excelente plan para desarrollar la operativa. El desarrollador del sistema debe fijar un limite de riesgo con respecto a cuanto puede perder antes de parar y reevaluar la operativa. Esto se logra a través de la pruebas, evaluación e investigación en tiempo real de los resultados de la operativa.

Las responsabilidades de los operadores del mercado están más definidas: seguir el plan de operativa exactamente. Esto requiere tener completa confianza en los planes de la operativa y ejecutar cada operación con precisión de acuerdo a las reglas de este plan. Un operador no le interesa si el sistema está produciendo una pérdida; están muy al tanto de las estadísticas del sistema y saben las limitaciones del mismo.

Mientras el mercado está abierto, es deber del operador estar pendiente de este. Todas las cosas que el operador haga en el mercado deben ser escritas por él para una futura evaluación, ningún cambio o revisión al plan de la operativa caerá bajo la jurisdicción del desarrollador y deberá ser tratado fuera del horario de mercado.

Ser capaz de mantener una división entre estas dos responsabilidades puede jugar un papel importante para establecer el éxito en los negocios. Por ejemplo, un operador de mercado que sobreanaliza las operaciones y empieza a pensar como desarrollador de sistemas, por lo general se convierte en operador menos efectivo debido a la duda y la falta de confianza.



CONSEGUIR EDUCACION

Aunque la mayoría de operadores entran al negocio con gran entusiasmo y buena voluntad para tener éxito, pocos toman el tiempo necesario para aprender de negocios. Como en la mayoría de profesiones, hay una curva de aprendizaje significativa que a menudo requiere muchos años de entrenamiento formal antes de que sea posible entrar legítimamente al mundo de los negocios. Los operadores no necesitan un grado en finanzas o un MBA para empezar a comprar y vender en un mercado de valores. Muchos asumen erróneamente que la operativa es fácil de aprender simplemente porque es fácil de empezar. La realidad es que la operativa no es un negocio fácil de aprender, ni tampoco es intuitivo.

Los operadores deberían mirar los costos para empezar la operativa no solo en términos de capital inicial de operativa, si no también mirar cuanto cuesta el tiempo invertido en aprender el negocio. Esta puede ser una inversión más significativa que el dinero que deposita en su cuenta de inversión. Este tiempo debe ser visto como un capital de riesgo o el tiempo que el operador estará sin ingresos.

El próximo paso es el desarrollo en una trayectoria educativa. Esta puede incluir libros, escuelas reconocidas en la operativa, seminarios o entrenamientos privados. Aunque esto se le puede sumar a los gastos iniciales del negocio, estos pueden ser un paso crítico en minimizar el tiempo que toma desarrollarse y tener éxito en las inversiones.

Cuando se está considerando un servicio educativo, los operadores deberían buscar y comparar. Instituciones que prometen grandes ganancias y sistemas sin riesgo deben evitarse. Además los operadores se deberían asegurar que la metodología de los servicios para la operativa es compatible con su propio estilo para la operativa y a la medida de su cuenta.

Usar un acercamiento organizado para aprender es crítico, y desarrollar un horario o plan educacional hará este proceso mucho más eficiente. Un modelo competente es a menudo usado para determinar los niveles críticos así como el espectro para aprender.

Reconocer en donde cae usted dentro de este espectro puede ayudar a los que aprenden por su cuenta a construir un plan efectivo para aprender y lograr una efectiva educación. Fijar metas es el primer paso lógico en el desarrollo de este proceso, y los operadores deberían tener las respuestas a estas preguntas claves escritas en un cuaderno de notas:

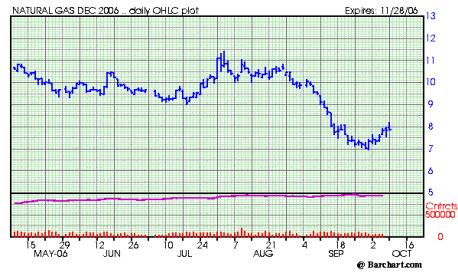
1. ¿Cuál es el objetivo de mi operativa a largo plazo, otra que signifique los objetivos financieros?.
2. ¿Cuál es el objetivo de mi operativa a corto plazo, otra que signifique los objetivos financieros?.
3. ¿Qué espero ganar de mi negocio en la operativa, otra cosa que no sea dinero?.



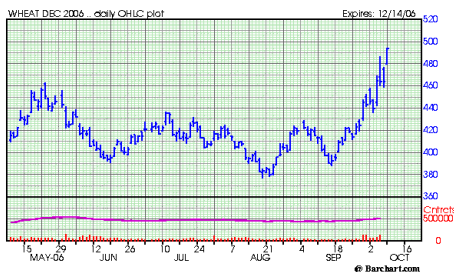
Mercados Calientes

Gaseoso

El mercado del gas natural ha sido un enigma. Después de haber alcanzado las máximas históricas al final del 2005, el contrato de futuros de Julio del gas natural cayó 66% para Julio 10, a pesar de la continua subida de los precios del petróleo. Y mientras que subió más de \$3 por mBtu en Julio, eso no es lo que tiene perplejos a los analistas y llevó al cierre del fondo de inversiones Mother Rock LP, si no el cambio drástico del calendario y la volatilidad de los diferenciales (spreads). El cambio observado en los meses de Septiembre/Diciembre se diferenció de estar por debajo \$1 a más de \$3 de Enero a Abril. Los analistas aseguran que las anomalías del tiempo tales como las temperaturas calientes del último invierno, el incremento severo de los huracanes, son los culpables de cambiar los parámetros normales en los precios.



Recientemente los diferenciales (spreads) han sido muy golpeados, lo cual lleva a una nueva dinámica en el mercado. Típicamente las reservas de gas se acumulan durante los meses de verano y bajan durante la temporada de invierno con el uso de la calefacción, pero contrariamente las reservas de gas se acumularon debido a un invierno templado y recientemente cayeron en Julio y Agosto. En el pasado los grandes movimientos han sido apostando al mercado de aceite para calefacción, ahora es para apostarle a los huracanes. El factor de los huracanes puede marcar la diferencia, y el contrato de Diciembre muestra todos los efectos de la temporada de huracanes.



Está el trigo sobre apreciado?

El trigo rojo duro de Kansas City y Minneapolis ha sido víctima de la sequía, la demora de las lluvias y las altas temperaturas, empujando la producción de trigo a la baja y los precios del contrato de futuros al alza. Pero para el trigo de Chicago, las condiciones han sido mucho más favorables.

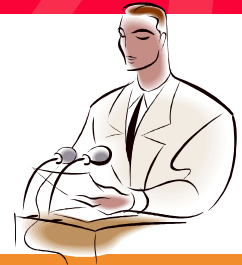
Actualmente es un año a la baja desde el punto de vista de la oferta y la demanda. Las expectativas son que el mercado se mueva lentamente a la baja entre \$3.30 y \$3.75 por bushel en Septiembre. El trigo de Chicago va a sufrir durante el resto del año, debido a que necesita encontrar demanda en las exportaciones. A comienzos del año, las grandes producciones combinadas con los altos precios de los EE.UU. no fueron competitivas para las exportaciones, perdiendo así la oportunidad de hacer más negocios. Ahora tenemos la mercadería, pero no tenemos los compradores.

Es todo técnico ahora, estamos exactamente sobre la media móvil de 200 periodos, además el contrato está siendo presionado a la baja debido a los estimados de la producción de trigo de primavera del USDA que son más altos de lo esperado. Durante Septiembre se espera que el contrato de futuros se negocie entre \$3.60 y \$4.00.



Noticias Internacionales

SEMINARIO DE FUTUROS y Opciones. Oct. 19 y 20



CBOE toma por asalto New York

Cuando el presidente de la Bolsa de Valores de New York, John Thain, visitó en Chicago la CBOE el otoño pasado expreso elogios y un poco de envidia del modelo de la operativa en el sistema híbrido de la CBOE. Habría sido duro predecir en ese entonces que en menos de un año las dos bolsas estarían posicionadas para competir a través de tres clases de activos.

En Julio, CBOE anuncio que estará lanzando al mercado un nuevo mercado de instrumentos financieros, CBOE Stock Exchange LLC (CBSX). CBOE estara asociada con Interactive Brokers Group LLC (IB), La Branche & Co. Inc., Susquehanna International Group LLP y VDM Specialist. Esto es significativo porque, como el presidente de CBOE Bill Brodsky se lo dijo a John Thain durante su visita, el cliente mas grande del NYSE es el CBOE.

El CBSX en el futuro será un mercado híbrido y operará los instrumentos financieros que se negocian en el NYSE, Nasdaq y el American Stock Exchange (AMEX). Su lanzamiento esta planeado para comienzos del 2007 estando pendiente la aprobación final del SEC.

El CBOE tiene la electrónica que es tan buena como cualquiera y tiene la habilidad de tener los broker del piso, para hacer un cruce de operaciones o una ejecución en el piso.

Hay una tremenda cantidad de acciones que se consiguen a través de las opciones en el CBOE, entonces allí hay una sinergia potencial.

Hay una total transición y evolución en el mercado y en la estructura del mercado en todas las bolsas. Desde el punto de vista del Presidente de Susquehanna International Group, Aaron Hantman, Susquehanna siempre ha estado relacionado como hacedor de mercado para las opciones del CBOE, el cual es un proveedor natural de flujo de ordenes para los mercados financieros. Si ellos pueden capturar el flujo de ordenes,

seria un ajuste maravilloso para Susquehanna.

Cada Bolsa va a tener que valorar los proveedores de liquidez que ellos tendran, y CBSX ha descubierto la forma de trabajar con un flujo natural de ordenes a traves de Susquehanna y otras entidades.

Cualquier cosa que empuje la industria hacia adelante es algo bueno. Interactive Brokers invierte en Bolsas, no especificamente para obtener ganancia, pero porque esta empujando el desarrollo electrónico.

CBSX ayudará a ofrecer nuevos instrumentos financieros para la operativa del mercado, y los instrumentos que Interactive pueda ofrecer resultarán a mejores precios de ejecución para sus clientes.

CBSX designará hacedores de mercado locales y foraneos. Los nuevos propietarios de esta empresa son CBOE 46%, VDM 18% y La Branche, Susquehanna, IB y T.B.D. cada uno con el 9%.

Derechos Reservados © 2006 Futuros Trading LLC Prohibida su reproducción parcial o total sin la autorización del autor.

Durante nuestro curso le enseñaremos los conceptos de la negociación en futuros y opciones, desde lo mas básico hasta lo mas avanzado. Además le mostraremos la utilización de un grupo seleccionado de herramientas de análisis técnico. Para mas información entre a esta página www.futuros.com/seminario_futuros.html



Futuros Trading LLC

2800 Glades Circle
Suite 137
Weston, FL 33327
U.S.A.

La inversión en futuros requiere de considerable riesgo. Usted debe de evaluar su decisión de invertir en futuros dentro de sus posibilidades financieras. Tenga presente...HAY POSIBILIDAD DE PERDIDA EN LA INVERSION EN FUTUROS.